以租代购买车有哪些坑？两起真

实案件讲清风险

以租代购（汽车融资租赁）本身是正常购车方式，但有人借它设局：一边是公司员工勾结中介拉人签合
同套钱，一边是 “购车返租 ”
高薪诱饵骗贷款。普通消费者要看清合同里车归谁、月供谁来还，别为一点好处费替别人背债。

更新时间： 2026-11-17 10:45（北京时间）。本文依据下方列出的公开来源整理， “核心事实 ”逐条标注出处， “解读与观点 ”为编辑观点。

核心事实
江苏检察网和最高检转载的同一篇报道介绍，汽车融资租赁的常见做法是：公司按客户需求出资买车
并出租给客户使用，客户分 36期支付租金，租期结束后取得车辆所有权。 [1][3]
该报道披露，山东淄博淄川区检察院办理的一起案件中，公司员工于某、李某勾结中介招揽信用不良
人员，用低价车配高价购车发票和虚假合同，套取公司融资款后层层瓜分，涉案 30笔业务、 29
辆车不知去向。 [1][3]
报道称，该案部分 “客户 ”
只是帮朋友或亲属签字，对车辆和资金情况并不知情；也有人急需用钱，在他人介绍下办业务，只拿
到少量报酬，车却不知去向。 [1][3]
报道显示，检察机关对以自己名义办业务、主观不明、获利少且主动退钱的 “黑户 ”
不作犯罪处理；对明知是骗局仍配合并分钱的，按诈骗共犯起诉。 [1][3]
北京市委金融办发布的案例中，上海某汽车销售公司以 “日结报酬 1.5万元至 2.3万元 ”
招聘为诱饵，让征信良好的人贷款 “买车 ”再返租给公司，一名受害人签下 18辆车、近 500
万元贷款合同。 [2]
该案例称， 2024年9月公司开始拖欠月供并失联，案件造成全国 220多名受害人损失 9700
余万元；法院以集资诈骗罪判处主犯有期徒刑 9年，并处罚金。 [2]
北京市委金融办总结的套路是：先用高佣金吸引人，再签 “购车 +返租 ”
两份合同、在多家银行办消费贷，资金进公司账户，最后用后来者的钱付前期月供和佣金。 [2]

解读与观点
以下为编辑观点，仅供参考，不构成法律、金融或信用审批意见。

[redacted]

[redacted] “[redacted]”
[redacted]

[redacted] “[redacted]”
[redacted]

[redacted] “[redacted]”
[redacted]

[redacted] “[redacted]”
[redacted]

[redacted]

1. [redacted]
2. [redacted] “[redacted]” “[redacted]” [redacted]
3. [redacted]
4. [redacted]

[redacted]

[redacted]

[redacted]

[redacted]

[redacted]

□□ “□□□

- [redacted]
- [redacted]
- [redacted]
- [redacted]

[redacted] [redacted]

Revision #6
Created 2026-11-17 02:52:33 UTC by CCSST[redacted]
Updated 2026-11-17 15:13:15 UTC by CCSST[redacted]